



## 13. Gipfeltreffen der SAP-Community

# 13

**Produktion mit SAP**  
**Logistik mit SAP**  
**Handel mit SAP**



**it-onlinekonferenz.de | 20.-21.06.23 | #itok23**



# Preise und Konditionen in S/4HANA effektiv managen mit Price Conditioner

weniger Aufwand - mehr Überblick



**Oliver Schreiber**  
(Osconomy / Operayo)



**Daniel Schroeder**  
(Operayo)



**Maike Rose**  
(IT-Onlinemagazin)



**Helge Sanden**  
(IT-Onlinemagazin)

# Herausforderungen bei Preisänderungen

## Hoher manueller Aufwand

Preisvereinbarungen und Konditionen müssen einzeln manuell erstellt und gepflegt werden

## Informationsverlust

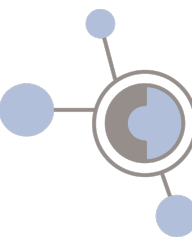
Keine auswertbare Erfassung von Gründen für Preisänderungen und ihre Entwicklung

## Unübersichtlichkeit

Keine Übersicht über die Preisvereinbarungen, ihre Konditionen und Gültigkeitsrahmen

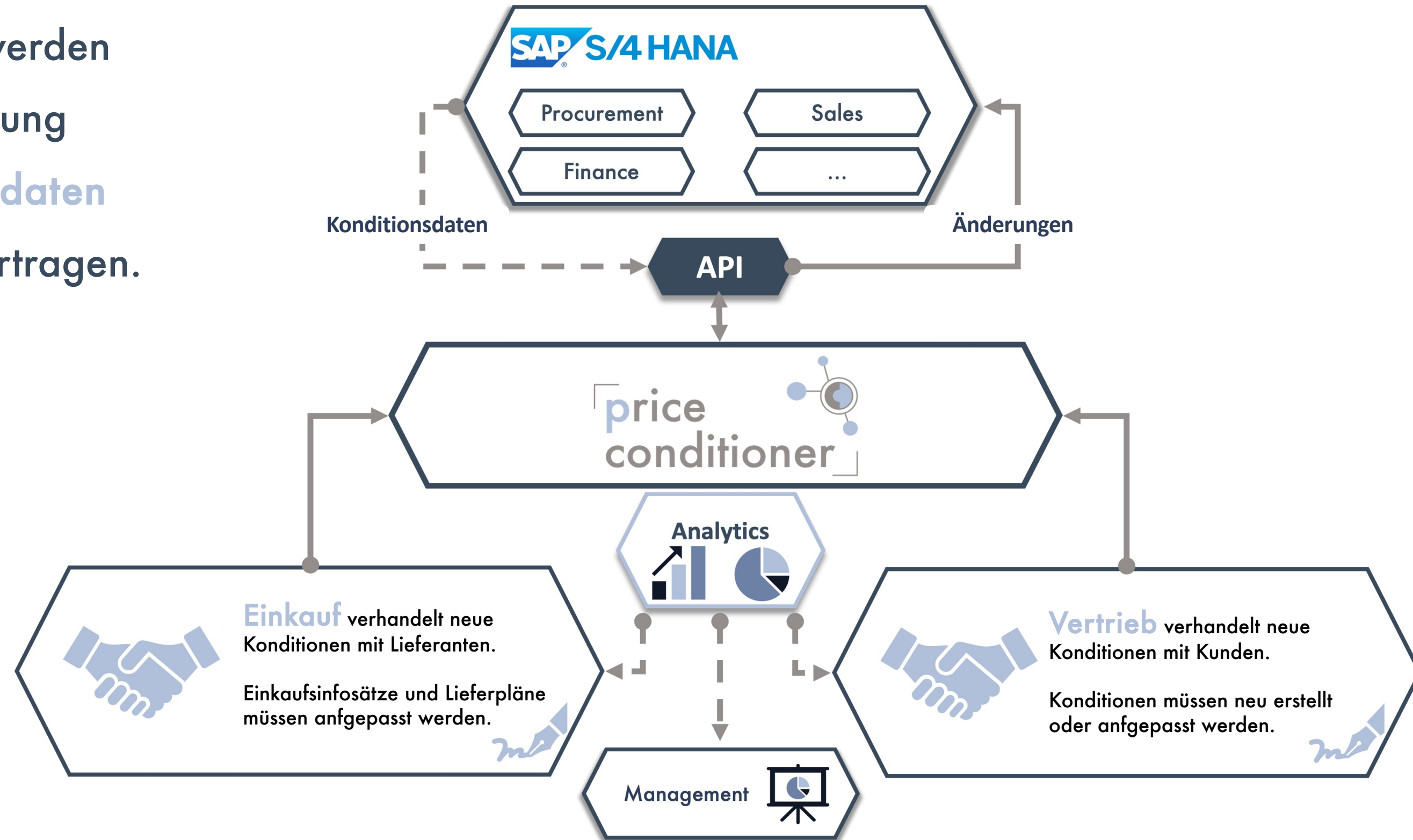
Intransparenz

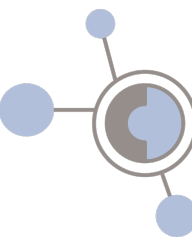
Ineffizienz



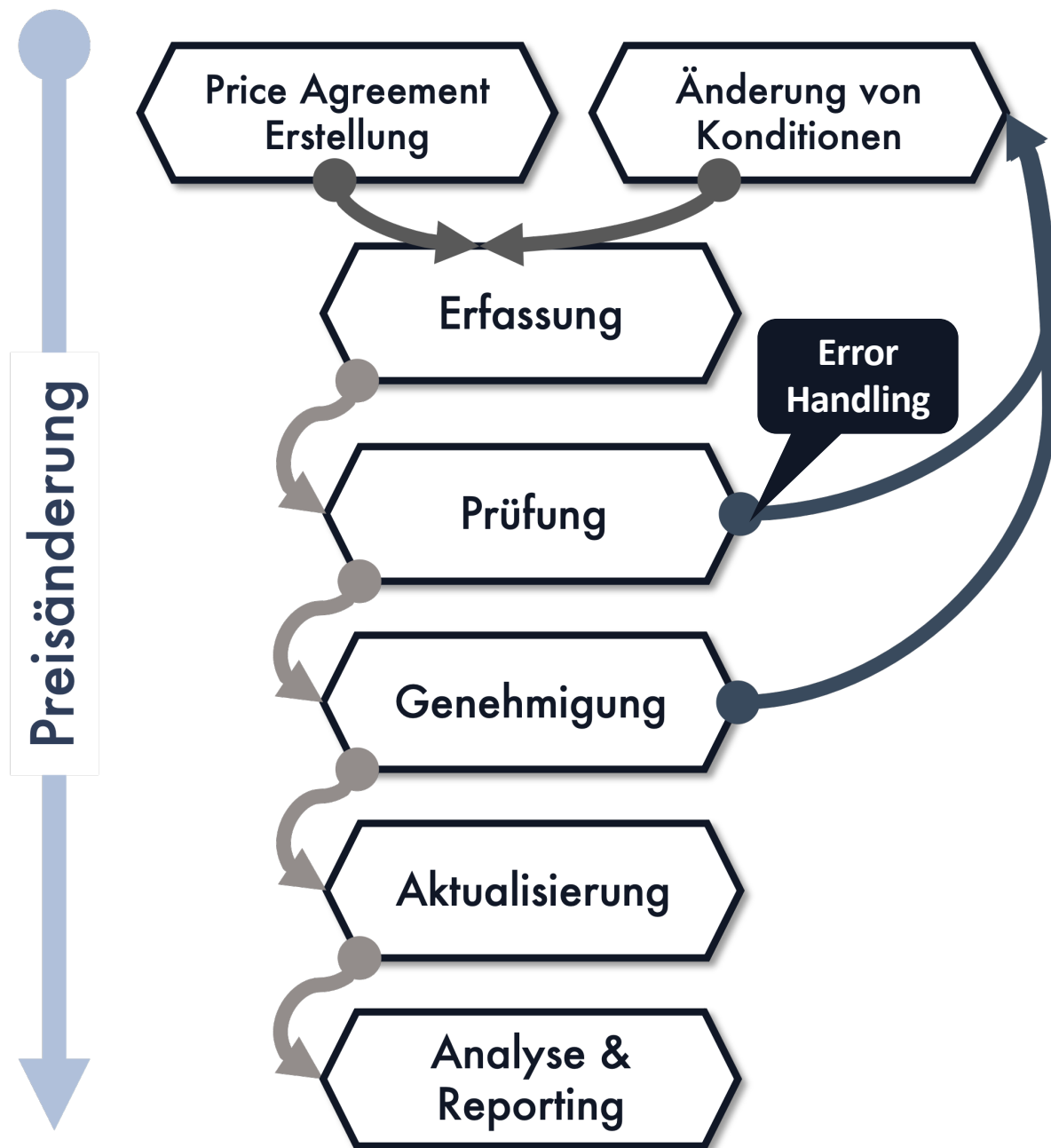
# Wie es funktioniert...

Die **Änderungen** der Preise werden nach erfolgreicher Genehmigung **automatisch** in die **Geschäftsdaten** Ihres **S/4HANA** Systems übertragen.





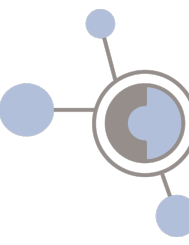
# Einheitlicher Prozess



Von der Erstellung des **Price Agreements** bis zu der Aktualisierung der Geschäftsdaten im **S/4HANA System**



# Price Agreements Übersicht



operayo Price Agreement Suche in: "Apps" DS

Standard ▼

1

Agreement:  Sales Office:  Customer:  Sold-to party:  Sales Area:  Material:  Customer Material:  Maintainer Group:

Valid From:  Valid To:

[Filter anpassen](#) [Start](#)

1 Suche nach diversen Kriterien

PriceAgreement (22) 2 Create Agreement

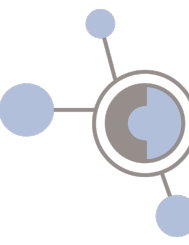
Agreement	Customer	Validity
> Deal or No Deal DOND	Velocity Cycles / US / CHARLESTON USCU_S08	01.01.2023 - 31.12.2023
> Kunden-Folgeausstattung gemäß vorliegenden Distributionsvertrag TB006	Turbo Bikes / US / MIAMI USCU_S10	01.04.2026 - 30.06.2026
> Pricecorrection new competitors on the Market Adjustment Preorder Qunatity	Greenhigh Bikes / US / NASHVILLE USCU_S09	01.01.2024 - 31.03.2024
> Agreement 2023 "Extra Conditions" GTM Support new Products	Greenhigh Bikes / US / NASHVILLE USCU_S09	01.03.2023 - 31.12.2023
> V2301 V2301	Velocity Cycles / US / CHARLESTON USCU_S08	01.01.2023 - 31.12.2023
> Long Term request for accessoires Long Term request for accessoires	Velocity Cycles / US / CHARLESTON USCU_S08	01.01.2023 - 25.05.2042
> Need 4 Speed Need 4 Speed	Velocity Cycles / US / CHARLESTON USCU_S08	01.01.2024 - 31.12.2024
> Velocity require Speed Need 4 Speed	Velocity Cycles / US / CHARLESTON USCU_S08	01.01.2023 - 31.12.2023
> Kunden-Folgeausstattung gemäß vorliegenden Distributionsvertrag TB005	Turbo Bikes / US / MIAMI USCU_S10	01.01.2026 - 31.03.2026
> Kunden-Folgeausstattung gemäß vorliegenden Distributionsvertrag TB004	Turbo Bikes / US / MIAMI USCU_S10	01.02.2025 - 31.12.2025
> Distribution Agreement 2025 TB003	Turbo Bikes / US / MIAMI USCU_S10	01.01.2025 - 31.12.2025
> 2nd equipment request Ersatz	Velocity Cycles / US / CHARLESTON USCU_S08	17.02.2023 - 31.12.2023
> Kunden-Folgeausstattung gemäß vorliegenden Distributionsvertrag TB002	Turbo Bikes / US / MIAMI USCU_S10	01.01.2024 - 31.12.2024

2 Direkte Erstellung neuer Agreements

3 Übersicht aller bestehenden Agreements

Ergänzung zum Standard "Price Conditioner only"

# Material Preisübersicht



1 Details und Navigation in der Preisvereinbarung

2 Org.Elemente (Bereiche) Vertrieb / Einkauf

3 Kopfdaten zum Material

4 Periodenübergreifende Preisübersicht

operayo Price Agreement

1 Sales  
Kunden-Folgeausstattung gemäß vorliegendem Distributionsvertrag

Turbo Bikes / US / MIAMI (USCU\_S10)  
01.04.2026 - 30.06.2026

2 Turbo Bikes / US / MIAMI (USCU\_S10)  
Dom. Sales Org US - Direct Sales - Product Division 00 (1710-10-00)

C950 BIKE (MZ-FG-C950)

C990 Bike (MZ-FG-C990)

M500 BIKE (MZ-FG-M500)

Suche in: "Apps" Q DS

3 C950 BIKE (MZ-FG-C950) **COMPLETED**

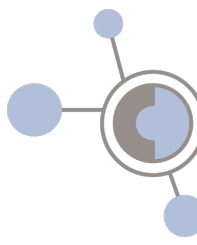
Currency: USD  
Unit of Measure: PC

4 Pricing Scales Change History

1 PC

Condition Type	Description	Price 01.01.2023	Price 01.01.2024	Price 01.02.2025	Price 01.01.2026
YPR1	Base Price	700,00 / 1 PC	730,00 / 1 PC	740,00 / 1 PC	770,00 / 1 PC
	Base Price	700,00 / 1 PC	730,00 / 1 PC	740,00 / 1 PC	770,00 / 1 PC
YSA1	Amortization-Tooling	100,00 / 1 PC	100,00 / 1 PC	100,00 / 1 PC	100,00 / 1 PC
	Amortization	100,00 / 1 PC	100,00 / 1 PC	100,00 / 1 PC	100,00 / 1 PC
YSM1	Mat Ind Sur-Aluminum	100,00 / 1 PC	100,00 / 1 PC	100,00 / 1 PC	120,00 / 1 PC
YSM3	Mat Ind Sur-Copper	50,00 / 1 PC	50,00 / 1 PC	60,00 / 1 PC	60,00 / 1 PC
YSM4	Mat Ind Sur-Nickel	50,00 / 1 PC	50,00 / 1 PC	50,00 / 1 PC	50,00 / 1 PC
	Material Surcharge	200,00 / 1 PC	200,00 / 1 PC	210,00 / 1 PC	230,00 / 1 PC
	<b>Total</b>	<b>1.000,00 / 1 PC</b>	<b>1.030,00 / 1 PC</b>	<b>1.050,00 / 1 PC</b>	<b>1.100,00 / 1 PC</b>

Ergänzung zum Standard  
"Price Conditioner only"



# Material Preisübersicht - Änderungsgründe

## 1 Änderungsgründe der letzten Preisperiode

Pricing Scales Change History

1 PC

Condition Type	Description	Price 01.01.2023		Price 1.2.2026	
YPR1	Base Price	700,00 / 1	PC	730,00 / 1	PC
YSA1	Amortization-Tooling	100,00 / 1	PC	100,00 / 1	PC
	Amortization	100,00 / 1	PC	100,00 / 1	PC
YSM1	Mat Ind Sur-Aluminum	100,00 / 1	PC	100,00 / 1	PC
YSM3	Mat Ind Sur-Copper	50,00 / 1	PC	50,00 / 1	PC
YSM4	Mat Ind Sur-Nickel	50,00 / 1	PC	50,00 / 1	PC
	Material Surcharge	200,00 / 1	PC	200,00 / 1	PC
<b>Total</b>		<b>1.000,00 / 1</b>	<b>PC</b>	<b>1.030,00 / 1</b>	<b>PC</b>

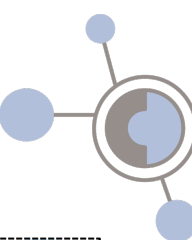
YPR1 - Base Price (30.00 USD)		
Change Reason	Value	Additional Description
Contractual price change	30 USD	scheduled and agreed

YSM1 - Mat Ind Sur-Aluminum (20.00 USD)		
Change Reason	Value	Additional Description
CoCD	20 USD	stock exchange



# Neuanlage / Preispflege



1 Vollständiger Support der Preiskalkulation von S/4HANA

2 Preise der Vorgänger-Periode werden als Standard-Wert übernommen

3 Zuvor gepflegter Target Value muss erreicht werden

Ergänzung zum Standard "Price Conditioner only"

Suche in: "Apps" DS

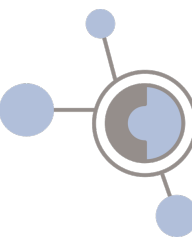
C950 BIKE (MZ-FG-C950) READY FOR MAINTENANCE Delete

---  
Pricing Scales Change History

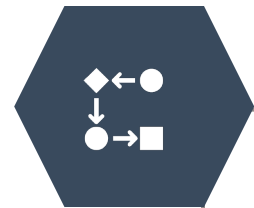
1 PC

Condition Type	Description	Price 01.01.2026	Price 01.04.2026
YPR1	Base Price	770,00 / 1 PC	790,00 / 1 PC
	Base Price	770,00 / 1 PC	790,00 / 1 PC
YSA1	Amortization-Tooling	100,00 / 1 PC	100,00 / 1 PC
	Amortization	100,00 / 1 PC	100,00 / 1 PC
YSM1	Mat Ind Sur-Aluminum	140,00 / 1 PC	140,00 / 1 PC
YSM3	Mat Ind Sur-Copper	60,00 / 1 PC	60,00 / 1 PC
YSM4	Mat Ind Sur-Nickel	50,00 / 1 PC	50,00 / 1 PC
YSM5	Mat Ind Sur-Steel	0,00 / 1 PC	0,00 / 1 PC
YSM6	Mat Ind Sur-Plastic	0,00 / 1 PC	0,00 / 1 PC
YSM9	Mat Ind Sur-Other	0,00 / 1 PC	0,00 / 1 PC
	Material Surcharge	230,00 / 1 PC	250,00 / 1 PC
	Value of goods	1.100,00 / 1 PC	1.140,00 / 1 PC
	Net Value for Item	1.100,00 / 1 PC	1.140,00 / 1 PC
	Net Value 2	1.100,00 / 1 PC	1.140,00 / 1 PC
	Net Value 3	1.100,00 / 1 PC	1.140,00 / 1 PC
	<b>Total</b>	<b>1.100,00 / 1 PC</b>	<b>1.140,00 / 1 PC</b>
	Initial Total Value		1.200,00 / 1 PC
	Value Difference		-60,00 / 1 PC
	Percentage Difference		-5,0 %

Speichern Abbrechen



# Ein paar Vorteile durch den „Price Conditioner“



## Effizienzsteigerung

durch Prozessautomatisierung



## Transparenz

durch Erfassung, Pflege u.  
Analyse v. Änderungsgründen



## Zentrale Verwaltung

von Preisvereinbarungen  
im Vertrieb und Einkauf



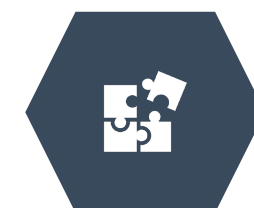
## Sicherheit

Governance u. Betrugsprävention  
durch Checks, Genehmigungen u.  
Rollenkonzepte



## Einfaches Handling

flexible mit Org.-Bereichen und  
weiteren Kriterien suchen



## SAP zertifiziert

Qualität einer SAP  
zertifizierten Applikation

# Follow up „QUICK CHECK“



## “Gemeinsames Ziel” – Ersteinschätzung

Wie unterstützt der Price Conditioner  
Optimierungen im Preismanagement  
im individuellen Anwendungsfall?

## € “Unser Service” - Kostenfreies Expertengespräch

2 – 3 h remote



## “Der Gesprächsinhalt” – zu besprechen

- Status S/4 HANA Strategie
  - Projektierung / Rollouts / Produktiv
- Unternehmensstruktur (Abriss)
  - Strategie Preisstruktur in der Gruppe vs. Company
  - Struktur der Konditionen
  - Aktueller Ablauf in der Konditionspflege (Optimierungsbedarf / Potenzial)
  - Szenarien mit Price Conditioner
- Umsetzungsstrategien
- Weiteres Vorgehen

# Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

Daniel Schroeder

[daniel.schroeder@operayo.de](mailto:daniel.schroeder@operayo.de)

M: +49 176 978 496 84

Frank Blasberg

[frank.blasberg@operayo.de](mailto:frank.blasberg@operayo.de)

M: +49 172 288 6442

Passion for Digital Innovations

