



13. Gipfeltreffen der SAP-Community

13

Produktion mit SAP
Logistik mit SAP
Handel mit SAP



it-onlinekonferenz.de | 20.-21.06.23 | #itok23



Preise und Konditionen in S/4HANA effektiv managen mit Price Conditioner

weniger Aufwand - mehr Überblick



Oliver Schreiber
(Osconomy / Operayo)



Daniel Schroeder
(Operayo)



Maike Rose
(IT-Onlinemagazin)



Helge Sanden
(IT-Onlinemagazin)

Herausforderungen bei Preisänderungen

Hoher manueller Aufwand

Preisvereinbarungen und Konditionen müssen einzeln manuell erstellt und gepflegt werden

Informationsverlust

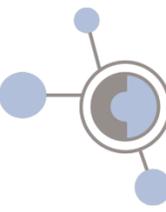
Keine auswertbare Erfassung von Gründen für Preisänderungen und ihre Entwicklung

Unübersichtlichkeit

Keine Übersicht über die Preisvereinbarungen, ihre Konditionen und Gültigkeitsrahmen

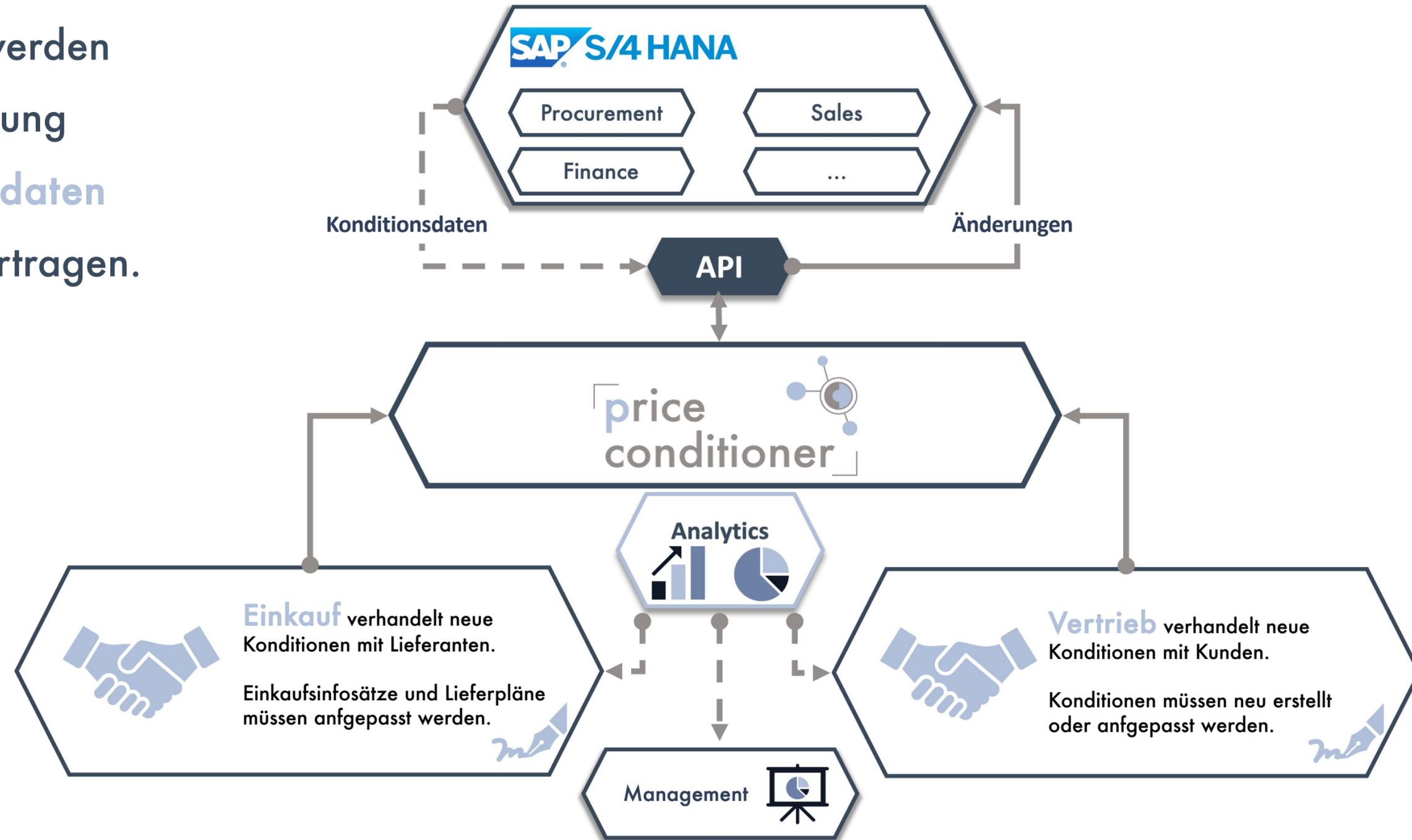
Intransparenz

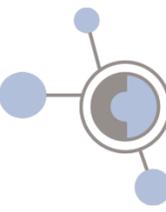
Ineffizienz



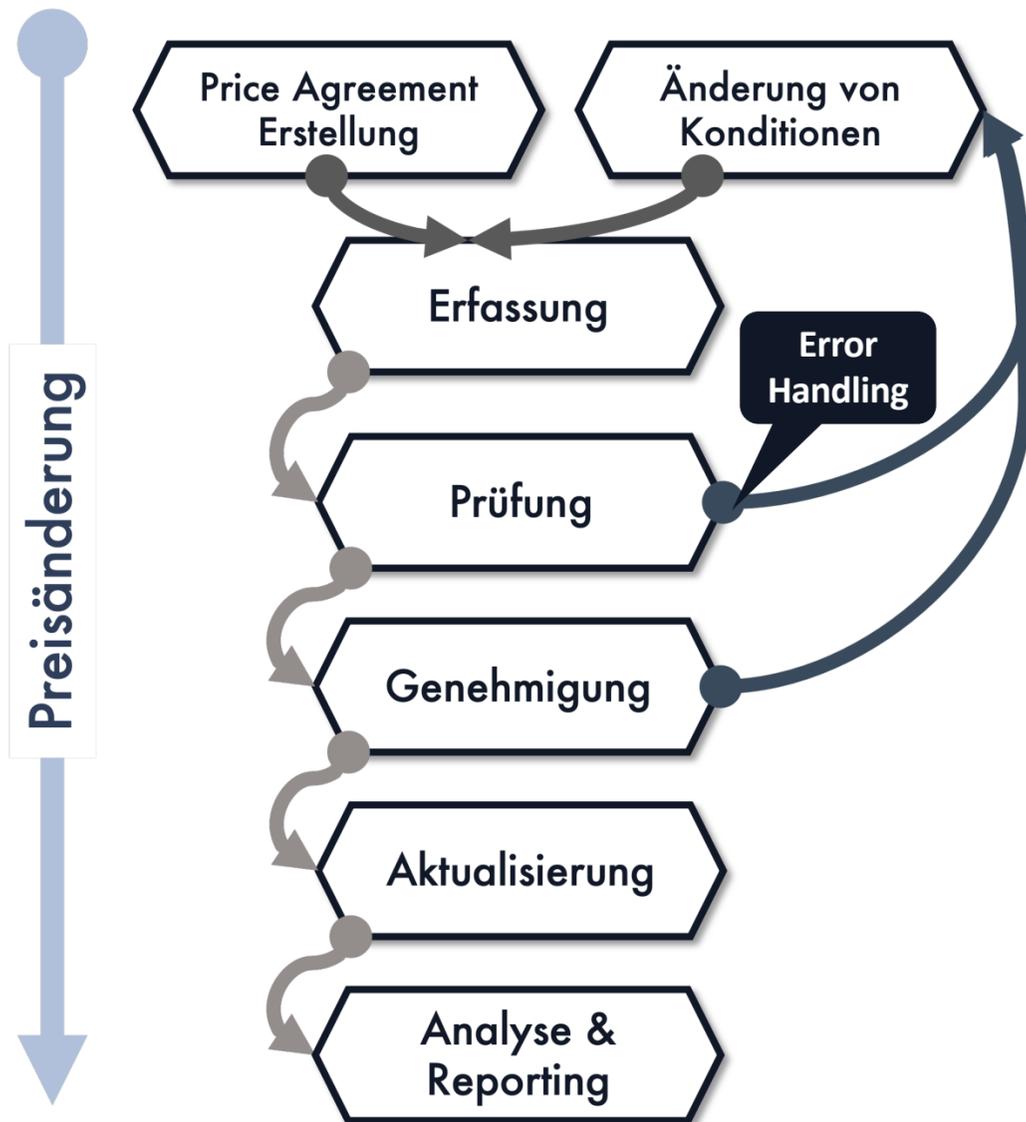
Wie es funktioniert...

Die **Änderungen** der Preise werden nach erfolgreicher Genehmigung **automatisch** in die **Geschäftsdaten** Ihres **S/4HANA** Systems übertragen.





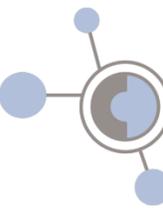
Einheitlicher Prozess



Von der Erstellung des **Price Agreements** bis zu der Aktualisierung der Geschäftsdaten im **S/4HANA System**



Price Agreements Übersicht



operayo Price Agreement Suche in: "Apps" DS

Standard ▼

1

Agreement: Sales Office: Customer: Sold-to party: Sales Area: Material: Customer Material: Maintainer Group:

Valid From: Valid To:

[Filter anpassen](#) [Start](#)

1 Suche nach diversen Kriterien

PriceAgreement (22) Create Agreement

2 Direkte Erstellung neuer Agreements

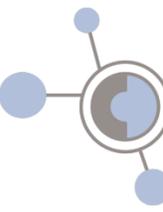
3

Agreement	Customer	Validity
> Deal or No Deal DOND	Velocity Cycles / US / CHARLESTON USCU_S08	01.01.2023 - 31.12.2023
> Kunden-Folgeausstattung gemäß vorliegenden Distributionsvertrag TB006	Turbo Bikes / US / MIAMI USCU_S10	01.04.2026 - 30.06.2026
> Pricecorrection new competitors on the Market Adjustment Preorder Qunatity	Greenhigh Bikes / US / NASHVILLE USCU_S09	01.01.2024 - 31.03.2024
> Agreement 2023 "Extra Conditions" GTM Support new Products	Greenhigh Bikes / US / NASHVILLE USCU_S09	01.03.2023 - 31.12.2023
> V2301 V2301	Velocity Cycles / US / CHARLESTON USCU_S08	01.01.2023 - 31.12.2023
> Long Term request for accessoires Long Term request for accessoires	Velocity Cycles / US / CHARLESTON USCU_S08	01.01.2023 - 25.05.2042
> Need 4 Speed Need 4 Speed	Velocity Cycles / US / CHARLESTON USCU_S08	01.01.2024 - 31.12.2024
> Velocity require Speed Need 4 Speed	Velocity Cycles / US / CHARLESTON USCU_S08	01.01.2023 - 31.12.2023
> Kunden-Folgeausstattung gemäß vorliegenden Distributionsvertrag TB005	Turbo Bikes / US / MIAMI USCU_S10	01.01.2026 - 31.03.2026
> Kunden-Folgeausstattung gemäß vorliegenden Distributionsvertrag TB004	Turbo Bikes / US / MIAMI USCU_S10	01.02.2025 - 31.12.2025
> Distribution Agreement 2025 TB003	Turbo Bikes / US / MIAMI USCU_S10	01.01.2025 - 31.12.2025
> 2nd equipment request Ersatz	Velocity Cycles / US / CHARLESTON USCU_S08	17.02.2023 - 31.12.2023
> Kunden-Folgeausstattung gemäß vorliegenden Distributionsvertrag TB002	Turbo Bikes / US / MIAMI USCU_S10	01.01.2024 - 31.12.2024

3 Übersicht aller bestehenden Agreements

Ergänzung zum Standard "Price Conditioner only"

Material Preisübersicht



1 Details und Navigation in der Preisvereinbarung

2 Org.Elemente (Bereiche) Vertrieb / Einkauf

3 Kopfdaten zum Material

4 Periodenübergreifende Preisübersicht

operayo Price Agreement

1 Sales
Kunden-Folgeausstattung gemäß vorliegendem Distributionsvertrag

Turbo Bikes / US / MIAMI (USCU_S10)
01.04.2026 - 30.06.2026

2 Turbo Bikes / US / MIAMI (USCU_S10)
Dom. Sales Org US - Direct Sales - Product Division 00 (1710-10-00)

C950 BIKE (MZ-FG-C950)

C990 Bike (MZ-FG-C990)

M500 BIKE (MZ-FG-M500)

Suche in: "Apps" Q DS

3 C950 BIKE (MZ-FG-C950) **COMPLETED**

Currency: USD
Unit of Measure: PC

4 Pricing Scales Change History

1 PC

Condition Type	Description	Price 01.01.2023	Price 01.01.2024	Price 01.02.2025	Price 01.01.2026
YPR1	Base Price	700,00 / 1 PC	730,00 / 1 PC	740,00 / 1 PC	770,00 / 1 PC
	Base Price	700,00 / 1 PC	730,00 / 1 PC	740,00 / 1 PC	770,00 / 1 PC
YSA1	Amortization-Tooling	100,00 / 1 PC			
	Amortization	100,00 / 1 PC			
YSM1	Mat Ind Sur-Aluminum	100,00 / 1 PC	100,00 / 1 PC	100,00 / 1 PC	120,00 / 1 PC
YSM3	Mat Ind Sur-Copper	50,00 / 1 PC	50,00 / 1 PC	60,00 / 1 PC	60,00 / 1 PC
YSM4	Mat Ind Sur-Nickel	50,00 / 1 PC			
	Material Surcharge	200,00 / 1 PC	200,00 / 1 PC	210,00 / 1 PC	230,00 / 1 PC
Total		1.000,00 / 1 PC	1.030,00 / 1 PC	1.050,00 / 1 PC	1.100,00 / 1 PC

Ergänzung zum Standard
"Price Conditioner only"

Neuanlage / Preispflege



1 Vollständiger Support der Preiskalkulation von S/4HANA

2 Preise der Vorgänger-Periode werden als Standard-Wert übernommen

3 Zuvor gepflegter Target Value muss erreicht werden

Ergänzung zum Standard "Price Conditioner only"

Suche in: "Apps" DS

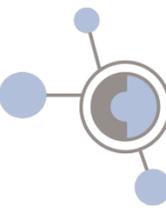
C950 BIKE (MZ-FG-C950) READY FOR MAINTENANCE Delete

[Pricing](#) [Scales](#) [Change History](#)

1 PC

Condition Type	Description	Price 01.01.2026	Price 01.04.2026
YPR1	Base Price	770,00 / 1 PC	790,00 / 1 PC
	Base Price	770,00 / 1 PC	790,00 / 1 PC
YSA1	Amortization-Tooling	100,00 / 1 PC	100,00 / 1 PC
	Amortization	100,00 / 1 PC	100,00 / 1 PC
YSM1	Mat Ind Sur-Aluminum	140,00 / 1 PC	140,00 / 1 PC
YSM3	Mat Ind Sur-Copper	60,00 / 1 PC	60,00 / 1 PC
YSM4	Mat Ind Sur-Nickel	50,00 / 1 PC	50,00 / 1 PC
YSM5	Mat Ind Sur-Steel	0,00 / 1 PC	0,00 / 1 PC
YSM6	Mat Ind Sur-Plastic	0,00 / 1 PC	0,00 / 1 PC
YSM9	Mat Ind Sur-Other	0,00 / 1 PC	0,00 / 1 PC
	Material Surcharge	230,00 / 1 PC	250,00 / 1 PC
	Value of goods	1.100,00 / 1 PC	1.140,00 / 1 PC
	Net Value for Item	1.100,00 / 1 PC	1.140,00 / 1 PC
	Net Value 2	1.100,00 / 1 PC	1.140,00 / 1 PC
	Net Value 3	1.100,00 / 1 PC	1.140,00 / 1 PC
	Total	1.100,00 / 1 PC	1.140,00 / 1 PC
	Initial Total Value		1.200,00 / 1 PC
	Value Difference		-60,00 / 1 PC
	Percentage Difference		-5,0 %

Speichern Abbrechen



Ein paar Vorteile durch den „Price Conditioner“



Effizienzsteigerung

durch Prozessautomatisierung



Transparenz

durch Erfassung, Pflege u.
Analyse v. Änderungsgründen



Zentrale Verwaltung

von Preisvereinbarungen
im Vertrieb und Einkauf



Sicherheit

Governance u. Betrugsprävention
durch Checks, Genehmigungen u.
Rollenkonzepte



Einfaches Handling

flexible mit Org.-Bereichen und
weiteren Kriterien suchen



SAP zertifiziert

Qualität einer SAP
zertifizierten Applikation

Follow up „QUICK CHECK“



“Gemeinsames Ziel” – Ersteinschätzung

Wie unterstützt der Price Conditioner
Optimierungen im Preismanagement
im individuellen Anwendungsfall?

€ “Unser Service” - Kostenfreies Expertengespräch

2 – 3 h remote



“Der Gesprächsinhalt” – zu besprechen

- Status S/4 HANA Strategie
 - Projektierung / Rollouts / Produktiv
- Unternehmensstruktur (Abriss)
 - Strategie Preisstruktur in der Gruppe vs. Company
 - Struktur der Konditionen
 - Aktueller Ablauf in der Konditionspflege (Optimierungsbedarf / Potenzial)
 - Szenarien mit Price Conditioner
- Umsetzungsstrategien
- Weiteres Vorgehen

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

Daniel Schroeder

daniel.schroeder@operayo.de

M: +49 176 978 496 84

Frank Blasberg

frank.blasberg@operayo.de

M: +49 172 288 6442

Passion for Digital Innovations

